

En “There Ain’t No Such Thing as a Sticky Price” publicado en el *Quarterly Journal of Austrian Economics*, 2025, Vol. 28 (2), pp. 1-22, Jonathan Newman critica de manera exhaustiva la noción de “precios rígidos”, utilizada por los teóricos del desequilibrio monetario y otras corrientes macroeconómicas. El autor argumenta que, desde la lógica misesiana del *plain state of rest*, todo precio efectivamente realizado es un precio de equilibrio momentáneo, pues iguala oferta y demanda dadas las preferencias del instante. Newman sostiene que los ejemplos clásicos de Leland Yeager sobre “rigideces” en realidad no muestran desequilibrio, sino simplemente ausencia de doble coincidencia de necesidades. También cuestiona los mecanismos habituales de rigidez —contratos, costes de menú, reticencia a bajar precios— y demuestra que ninguno de ellos impide el vaciamiento del mercado, sino que forman parte del propio proceso empresarial. Recurriendo al análisis de existencias y demanda de reserva, Newman explica que el fenómeno de “precios que no bajan” refleja demanda de reserva del vendedor, no exceso de oferta. El artículo refuerza la visión austriaca de que las políticas monetarias que pretenden “acomodar” una supuesta rigidez general de precios mediante expansión monetaria son injustificadas y distorsionadoras.

En “Mises in Mississippi: Impressment Policy and the Fall of Vicksburg” publicado en *Quarterly Journal of Austrian Economics*, 2025, Vol. 28, No. 2, pp. 1-19, Mark Thornton aplica la teoría misesiana a la política de requisas forzosas (*impressment*) en la Confederación durante la Guerra Civil estadounidense. Sostiene que la toma coercitiva de bienes a precios administrados generó excedentes artificiales en el campo y escasez en la ciudad fortaleza de Vicksburg, debilitando fatalmente su capacidad de resistencia durante el asedio. La abundancia relativa en las zonas rurales facilitó la apuesta estratégica de Grant de avanzar sin línea de suministros, viviendo del territorio enemigo, mientras que la población y las tropas dentro de Vicksburg padecían hambre y falta de munición. Thornton muestra cómo el *impressment* desincentivó la producción, fomentó el ocultamiento y deterioró la moral civil, y enlaza este análisis con la crítica austriaca a la “economía de guerra” y al socialismo de guerra en Mises, subrayando que la derrota confederada se explica tanto por la superioridad material de la Unión como por los errores intervencionistas del propio Sur.

En “Dispute on Efficiency and Sustainability with COVID Crisis: Bureaucratic Government Coaction vs. Spontaneous and Flexible Social Coordination (Spanish Case)” publicado en *Highlights of Sustainability*, 2025, Vol. 4, No. 4, pp. 205-215, Jesús Huerta de Soto, Antonio Sánchez-Bayón y Philipp Bagus analizan la gestión de la crisis del COVID-19 desde una óptica de la teoría austriaca. El artículo compara el modelo burocrático centralizado con alternativas de coordinación espontánea y flexible, aplicando el teorema de Ludwig von Mises sobre la imposibilidad del cálculo económico en sistemas coactivos. Focalizado en el caso español, sostiene que la acumulación de decisiones centralizadas condujo a rigideces institucionales, pérdida de información de acción individual y distorsiones en los incentivos de agentes públicos y privados. Los autores sostienen que una vía de coordinación espontánea, sustentada en mercados y en opciones individuales, habría permitido una gestión más dinámica y eficiente de los recursos, especialmente en la fase inicial y en la transición postcrisis. No obstante, advierten que sin un marco jurídico y de mercado que asegure libertad de elección, dicha alternativa no emerge de forma automática. Este trabajo aporta al debate actual sobre intervención estatal vs. mercado en situaciones de shock exógeno.

En “Small businesses under siege: Austrian perspectives on COVID-19 regulations and their impact on SMEs in France”, publicado en *The Review of Austrian Economics*, vol. 38, no. 1 (2025), pp. 1–31, Alexis Semanne analiza cómo las regulaciones aplicadas durante la pandemia afectaron de manera especialmente severa a las PYME francesas. El trabajo muestra que la caída de quiebras observada en 2020–2021 no fue signo de fortaleza, sino el resultado de ayudas públicas que suspendieron temporalmente los mecanismos de ajuste del mercado. Ello generó dependencias, retrasó la reasignación de recursos y favoreció la aparición de empresas zombis. Desde la perspectiva austriaca, el artículo ilustra los límites del intervencionismo en contextos de crisis: las medidas uniformes ignoraron el conocimiento local, alteraron señales fundamentales y beneficiaron desproporcionadamente a las grandes empresas. Es una contribución útil para comprender los efectos no intencionados de las políticas de emergencia.

En “A 3D Look at Argentina: Deregulation, Dollarization, Deflation”, publicado en *Econ Voice*, vol. 1, no. 1 (2025), pp. 1–10, Bernardo Ferrero y Philipp Bagus presentan una síntesis del programa económico argentino basado en desregulación, dolarización y deflación interna. Los autores explican cómo la eliminación masiva de regulaciones y el ajuste fiscal han ampliado la libertad empresarial, cómo la limpieza del balance del banco central y la dolarización endógena reducen la inflación y cómo la recuperación de competitividad requiere deflación vía reformas estructurales y no devaluaciones. Desde la perspectiva austriaca, destaca la necesidad de frenar la expansión crediticia y avanzar hacia un sistema monetario estable basado en el coeficiente de caja cien por cien.

En “Essentialist Views on Banking Contracts”, publicado en *Quarterly Journal of Austrian Economics*, vol. 28, no. 3 (2025), pp. 1–20, Philipp Bagus y David Howden defienden que los contratos bancarios deben basarse en las características esenciales de depósito y préstamo, las cuales no pueden mezclarse sin generar contradicciones legales, económicas y éticas. El artículo argumenta que los depósitos a la vista con reservas fraccionarias prometen simultáneamente disponibilidad total al depositante y uso por parte del banco, algo imposible según la esencia lógica contractual. El texto ofrece una defensa clara de la propiedad privada aplicada al ámbito bancario y una crítica contundente al nominalismo contractual dominante.

En “Toward an Austro-Libertarian Sociology”, publicado en *American Journal of Economics and Sociology*, vol. 0, no. 1 (2025), pp. 1–16, Alexis Sémanne propone los fundamentos de una sociología inspirada en la tradición austriaca y libertaria, centrada en la acción humana, el individualismo metodológico y el orden espontáneo. El artículo critica la deriva colectivista de la sociología contemporánea y su incapacidad para analizar el intervencionismo estatal. Para corregir esta carencia, plantea un programa de investigación basado en cinco dominios —acción humana, capitalismo de libre mercado, derechos de propiedad, libertad contractual y competencia natural— y desarrolla doce conceptos nuevos que describen cómo los individuos se adaptan, resisten o subvierten los sistemas coercitivos. Desde la perspectiva austriaca, la propuesta destaca la importancia de recuperar una sociología que

atienda a los procesos emergentes, las consecuencias no intencionadas y la creatividad social que florece incluso bajo altos niveles de intervención estatal.

En “The Samaritan’s Dilemma Fifty Years Later: Historical Appraisal and Contemporary Relevance”, publicado en *The Independent Review*, vol. 30, no. 2 (2025), pp. 201–207, Christopher J. Coyne y Alain Marciano revisan el origen del célebre artículo de James M. Buchanan. Los autores muestran que Buchanan no analizaba simplemente la ayuda altruista, sino una estructura de incentivos asimétrica donde quien presta ayuda evita el coste subjetivo inmediato de negar asistencia, mientras el receptor carece de motivos para mejorar su situación. Esta dinámica persiste mientras los costes de “decir no” superan sus beneficios futuros.

En “Toward a Libertarian Theory of Human Shields”, publicado en *The Independent Review*, vol. 30, no. 1 (2025), pp. 329–337, Walter Block examina casos extremos en los que un agresor utiliza a terceros como escudos humanos. Aunque el análisis parece inspirado por acontecimientos recientes —probablemente el conflicto en Gaza— la analogía es debatible por la distancia entre situaciones reales y los escenarios hipotéticos que Block desarrolla.

El autor sostiene que la responsabilidad recae íntegramente en el agresor, y que el defensor puede emplear fuerza letal incluso si existe riesgo para los inocentes coaccionados. Sin embargo, este planteamiento suscita objeciones importantes: puede discutirse si el paralelismo con conflictos reales es adecuado y si, desde una perspectiva de derechos de propiedad, dañar o matar a víctimas inocentes requiere necesariamente una compensación posterior, aun si la responsabilidad última pertenece al agresor.

En “Economics: More than a Science”, publicado en *Critical Review*, vol. 37, no. 1 (2025), pp. 1–30, Randall Morck argumenta que la economía no puede funcionar como una ciencia natural porque la innovación surge de una incertidumbre radical y de procesos creativos imposibles de modelizar mediante probabilidades. El artículo sostiene que los modelos estándar ignoran cómo deciden realmente las personas: no optimizan, sino que actúan mediante narrativas, rutinas y analogías. Morck reivindica una economía que explique la imaginación emprendedora y el origen de nuevas

ideas, aproximándose a la tradición austriaca al enfatizar la acción humana bajo incertidumbre.

En “Uncertainty and Enterprise: Synopsis and Further Thoughts”, publicado en *Critical Review*, vol. 37, no. 1 (2025), pp. 120–166, Amar Bhidé destaca que la actividad empresarial se desarrolla bajo incertidumbre genuina que no puede reducirse a cálculos probabilísticos. El autor muestra que las decisiones emprendedoras dependen de imaginación, narrativas y juicios cualitativos más que de modelos cuantitativos, subrayando la necesidad de enfoques más humanistas para comprender el proceso creativo en mercados dinámicos. Se acerca a la visión austriaca.

En “Organization as a Discovery Procedure”, publicado en *Critical Review*, vol. 37, no. 1 (2025), pp. 55–71, Kurtis Hingl y Peter Boettke sostienen que las organizaciones sirven como procedimientos de descubrimiento que permiten coordinar conocimiento disperso bajo incertidumbre. El artículo muestra cómo reglas, rutinas y estructuras internas facilitan el aprendizaje y la adaptación, prolongando dentro de las organizaciones el mismo proceso de descubrimiento que caracteriza al mercado.

En “Hayek: A Life 1899–1950”, publicado en *Society*, vol. 60, no. 6 (2023), pp. 1055–1060, Jeremy Shearmur reseña la primera parte de la monumental biografía de Bruce Caldwell y Hansjoerg Klausinger, destacando la amplitud de fuentes utilizadas y la compleja trayectoria intelectual y personal de Hayek. El texto subraya la enorme variedad de intereses de Hayek —economía, metodología, teoría política, psicología, historia de las ideas— y cómo estos campos se entrelazan en su evolución desde un joven socialdemócrata hasta un defensor del liberalismo clásico. La reseña también aborda aspectos biográficos delicados, como su divorcio, mostrando cómo estas experiencias afectaron a su vida profesional. Una síntesis útil para entender el trasfondo intelectual y vital que moldeó la obra de Hayek en sus primeras décadas.

En “A Monetary Analysis of the Bitcoin Protocol”, publicado en *Review of Political Economy*, 37(2), pp. 392–411, Christophe Depoortère examina el diseño monetario de Bitcoin a partir de los textos de Satoshi Nakamoto y destaca que funciona sin terceros de confianza, a diferencia de los sistemas bancarios basados en intermediarios. El autor señala que la oferta de bitcoins es fija y no puede

ajustarse a un estándar externo, lo que lleva —siguiendo a Selgin— a clasificarlo como “moneda sintética”, sin conexión con mercancías ni con otras monedas. Como contraste, menciona el caso del dinar “suizo” iraquí en los años 1990, cuyo valor se sostuvo pese a la ausencia de respaldo formal; sin embargo, ese episodio dependía en gran medida de expectativas sobre futuras instituciones monetarias y funcionaba, en cierto modo, como un dinero-crédito. Depoortère concluye que es precisamente la falta de un estándar lo que ha impulsado el desarrollo de *stablecoins* anclados a activos o monedas como el dólar.

En “Policing and Economic Calculation”, publicado en *Quarterly Journal of Austrian Economics*, vol. 28, no. 2 (2025), pp. 1–22, Tate Fegley aplica el argumento misiano de la imposibilidad del cálculo económico a los cuerpos policiales estatales. El autor muestra que, al no existir precios de mercado para los servicios policiales, no puede saberse si los recursos se asignan eficientemente ni si las prácticas adoptadas —uso de la fuerza, controles, prioridades— reflejan las preferencias de los ciudadanos. Fegley concluye que estas ineficiencias no son corregibles dentro de la burocracia estatal y que solo la competencia en la provisión de seguridad permitiría descubrir niveles adecuados de protección y responsabilidad.

En “A Note on ‘Desired Money Balances’ and Menu Costs”, publicado en *Quarterly Journal of Austrian Economics*, vol. 28, no. 1 (2025), pp. 61–67, Jonathan Newman critica la teoría del desequilibrio monetario y su noción de “saldos monetarios deseados”. El autor sostiene que confundir planes frustrados con desequilibrios reales distorsiona el análisis, pues la demanda de dinero solo puede observarse en acciones efectivas y no en deseos hipotéticos. Newman argumenta que los ajustes monetarios generan una secuencia rápida de estados de reposo locales, sin necesidad de un “nivel de precios” que se mueva lentamente. Concluye que los costes de cambiar precios no justifican una política destinada a estabilizar los precios.

En “Karl Marx’s Reading of Adam Smith”, publicado en *Homo Oeconomicus*, vol. 41, no. 1 (2024), pp. 91–121, Jonathan Cogliano y Duncan Foley analizan hasta qué punto el método de Marx se apoya en elementos centrales del pensamiento de Adam Smith. El artículo muestra que Marx adopta el razonamiento de largo plazo

de Smith para su teoría del valor, la explotación y la asignación del trabajo, al tiempo que se apoya en su análisis de la división del trabajo, el dinero y el cambio técnico.

En “Self-Paralysis of Democracy”, publicado como *Document de travail du GRANEM*, no. 2024-03-065 (diciembre 2024), pp. 1–19, Jörg Guido Hülsmann retoma la teoría misiana de la democracia para mostrar cómo los procesos de “producción política” en Estados intervencionistas generan una creciente desconexión entre gobernantes y gobernados. El autor argumenta que, a través de subvenciones públicas a partidos, expansión burocrática, control del crédito, regulación de la opinión y barreras de entrada políticas, los gobiernos reducen su dependencia del electorado. A largo plazo, estos mecanismos erosionan la función esencial de la democracia según Mises—permitir transiciones pacíficas de poder— y vuelven más probable que los cambios profundos solo puedan producirse mediante convulsiones políticas o rupturas institucionales.

En “Rothbard: A Political Biography”, publicado en *Journal of the History of Economic Thought*, vol. 46, no. 1 (2024), pp. 148–152, Thomas Hogan reseña la biografía intelectual y política de Murray N. Rothbard escrita por Roberta Modugno que se acaba de publicar en inglés en *Palgrave Studies in Austrian Economics* editado por los profesores David Howden and Philipp Bagus. La reseña destaca cómo Modugno reconstruye la evolución del pensamiento de Rothbard desde sus primeras influencias misesianas hasta su radical defensa del libertarismo y del anarcocapitalismo. Subraya también su papel en debates públicos, su activismo político y las tensiones entre su teoría económica, su estrategia militante y sus alianzas cambiantes. Es una síntesis útil para comprender cómo la figura académica y la figura política de Rothbard se entrelazan y se refuerzan mutuamente.

En “Technocracy, Knowledge Regime and the Anti-free Market Attitude of French Economists”, publicado en *Revue d'Études Économiques et Humaines*, vol. 30, no. 1 (2024), pp. 23–46, François Facchini analiza por qué los economistas franceses mantienen una actitud estructuralmente desconfiada hacia el mercado. El autor sostiene que un régimen de conocimiento fuertemente estatalizado —financiación pública, evaluación centralizada y cultura

tecnocrática— privilegia métodos cuantitativos orientados a la gestión gubernamental y desplaza enfoques más liberales. Esta dependencia institucional explica la persistencia del sesgo intervencionista en la profesión.

En “The Levitating Firm: Why the Market for Corporate Control Barely Exists”, publicado en *The Independent Review*, vol. 28, no. 1 (2023), pp. 97–116, Roger Koppl analiza por qué los grandes fondos de inversión que dominan la propiedad corporativa impiden que opere un mercado efectivo de control empresarial. El autor explica que las participaciones cruzadas de gigantes como BlackRock, Vanguard y State Street crean lo que denomina “empresas levitantes”: empresas cuyos gestores quedan prácticamente inmunes a la disciplina del mercado, ya que los accionistas institucionales no ejercen control directo y evitan intervenir en la gestión. Esta estructura diluye la propiedad efectiva, reduce los incentivos al buen gobierno corporativo y favorece objetivos ajenos al interés del accionista, como la agenda de los grandes gestores de activos. Koppl concluye que la concentración accionarial y las restricciones regulatorias han erosionado la función disciplinaria del mercado de control corporativo.

En “Beyond Interest: What May Motivate DEI”, publicado en *The Independent Review*, vol. 30, no. 1 (2025), pp. 65–80, Douglas J. Den Uyl examina por qué los directivos apoyan iniciativas DEI incluso cuando parecen contradecir reducir el beneficio monetario. El autor argumenta, siguiendo a Adam Smith, que la búsqueda de estima, aprobación moral y conformidad social puede pesar más que el interés económico inmediato. Esta motivación explica la creciente moralización corporativa y la adopción de políticas simbólicas que no siempre reflejan preferencias de consumidores o accionistas.

En “Faster Bank Runs”, publicado en *SSRN Working Paper*, noviembre de 2024, Oz Shy analiza cómo las nuevas tecnologías de pagos instantáneos y la comunicación en redes sociales aceleran los pánicos bancarios y alteran la lógica tradicional de los rescates y de los requisitos de liquidez. El autor muestra que una mayor velocidad de retiradas acorta el margen de maniobra de las autoridades públicas. El análisis, desarrollado dentro del marco de banca de reserva fraccionaria, subraya cómo la digitalización amplifica la

inestabilidad inherente al sistema y aumenta la dependencia de intervenciones discrecionales. La banca con reserva fraccionaria se hace aún más insostenible y frágil con las nuevas tecnologías.

En “When Is Corporate Social Responsibility Theft?”, publicado en *The Independent Review*, vol. 30, no. 1 (2025), pp. 45–63, Mark Packard, Allen Mendenhall y Siri Terjesen sostienen que parte de la responsabilidad social corporativa contemporánea constituye una apropiación indebida de recursos de los stakeholders. Según los autores, en un contexto de pluralismo moral los directivos no pueden imponer objetivos éticos controvertidos usando fondos corporativos; solo la maximización de beneficios respeta la autonomía individual y los derechos de propiedad.

En “The Urge to Fix, and Its Effects on Banking Systems”, publicado en *Cosmos + Taxis*, vol. 13, nos. 5–6 (2025), pp. 3–11, Elisabeth Krecké analiza cómo cada intento político de “arreglar” la banca europea genera nuevas distorsiones que justifican más intervención. Es la típica espiral intervencionista. La autora muestra que esta acumulación de controles debilita la disciplina de mercado y convierte al sistema bancario en un entramado cada vez más politizado y menos capaz de adaptarse mediante procesos descentralizados.

En “Oakeshott and Newman on Liberal Education”, publicado en *Cosmos + Taxis*, vol. 13, nos. 3–4 (2025), pp. 18–28, Elizabeth Corey compara las concepciones de educación liberal de John Henry Newman y Michael Oakeshott. El artículo muestra que ambos entienden la educación liberal como una actividad valiosa por sí misma, orientada a la formación de un “hábito de la mente” o una “integridad” intelectual que permite ver el mundo desde múltiples perspectivas sin reducirlo a una sola disciplina. Corey destaca que esta educación no persigue utilidad inmediata ni profesionalización, sino el cultivo de un carácter capaz de moderación, juicio y civilidad, rasgos esenciales para la vida en una sociedad libre.

En “Schmoller e os conflitos de seu tempo: batalha dos métodos, questão nacional e questão social”, publicado en *Economia e Sociedade*, vol. 34, no. 2 (2025), pp. e245857, Marcelo Soares Bandeira de Mello Filho reinterpreta la obra de Gustav Schmoller a partir de tres grandes debates de su época: el *Methodenstreit*, la cuestión

nacional alemana y la cuestión social derivada de la industrialización. Schmoller integró historia, ética y política en su análisis económico, defendiendo una economía nacional estrechamente ligada al Estado y a la reforma social. También explica su papel en el Verein für Socialpolitik y su visión intervencionista, nacionalista e incluso imperialista, ilustrando las tensiones internas de la escuela historicista alemana frente al liberalismo clásico y al marxismo.

En “Ulysses S. Grant and the Panic of 1873”, publicado en *Quarterly Journal of Austrian Economics*, vol. 28, no. 2 (2025), pp. 73–91, Vlad Tarko y Andreea Cosmina exploran la respuesta del presidente Grant a la crisis financiera de 1873 y la comparan con interpretaciones posteriores sobre la supuesta “pasividad” del gobierno federal. El artículo muestra que Grant no recurrió a expansiones monetarias agresivas ni a grandes rescates, sino que mantuvo el compromiso con la estabilidad monetaria y con el retorno al patrón oro. Los autores argumentan que esta moderación permitió un ajuste relativamente rápido de los precios y la reasignación de recursos, en contraste con intervenciones estimuladoras posteriores que prolongaron otras crisis como ocurrió con la gran depresión.