

*Sugerencias  
de nuevas lecturas*

En “Publication Activity in Austrian Journals, 2011-2020” publicado en *Quarterly Journal of Austrian Economics*, 2022, vol. 25 (4), Robert F. Mulligan, elabora un ranking de autores e instituciones austriacas según las publicaciones realizadas en revistas de economía austriaca. Este análisis numérico tiene en cuenta los artículos de 2011-2020 y considera las siguientes revistas: *Advances in Austrian Economics*, *Cosmos + Taxis*, *Journal des économistes et des études humaines*, *Quarterly Journal of Austrian Economics*, y *Review of Austrian Economics*. Parece incomprensible que el autor no incluya en su análisis a *Procesos de Mercado: Revista Europea de Economía Política*, dado que Mulligan también ha publicado en nuestra revista en el año 2015. Tampoco incluye en el ranking de las instituciones a la Universidad Rey Juan Carlos. De esta manera no se tiene en cuenta el esfuerzo efectuado en la Universidad Rey Juan Carlos y desde *Procesos de Mercado*, y la influencia de España en el mundo de la Escuela Austriaca se ve reducido considerablemente.

En “The Austrian School and Mathematics: Reconsidering Methods in the Lights of Complexity Economics” publicado en *Quarterly Journal of Austrian Economics*, 2022, vol. 25 (4), Vicente Moreno Casas, alumno del Máster en Economía de la Escuela Austriaca, argumenta que aunque la matemática algebraica con razón ha sido rechazada por la Escuela Austriaca como método de la ciencia económica; sin embargo, la matemática algorítmica de los *Agent Based Models* podría tener sitio en la Escuela Austriaca. Afirma el autor que la matemática algorítmica que se utiliza en la economía de complejidad es el nuevo tipo de matemática que nos permite describir adecuadamente el mundo económico y llegar a nuevos conocimientos.. El autor encuentra tres problemas en la matemática algebraica tradicional. No es dinámica, sino que describe el equilibrio mediante ecuaciones. Es sólo una traducción de conocimientos ya encontrados y no aporta conocimientos nuevos. Además, el significado del lenguaje matemático no es tan claro como el del lenguaje normal. De acuerdo con Vicente Moreno, los modelos basados en agentes superan estos problemas. Sin embargo, la aplicación de las matemáticas a la economía plantea problemas adicionales a los identificados por Vicente Moreno. La creatividad humana y la subjetividad de las expectativas y las valoraciones no pueden representarse mediante las matemáticas, ni siquiera

mediante algoritmos. En los modelos basados en agentes, el programador puede especificar el comportamiento, pero estos modelos no pueden descubrir nuevas ideas. El tiempo subjetivo y la creatividad humana no pueden captarse ni siquiera en modelos basados en agentes.

En “Carl Menger: a reappraisal for the 21<sup>st</sup> century: an introduction to the symposium” publicado en *The Review of Austrian Economics*, 2023, vol. 36, pp. 141-143, Daniel Nientiedt introduce el simposio celebrado en honor a Carl Menger. El simposio se celebra con motivo del 150 aniversario de la publicación de los Grundsätzen de Menger. Todos los artículos del número especial tratan de la obra de Carl Menger y de su actualidad. Hay artículos de Viktor Vanberg, Malte Dold, Mario Rizzo, Peter Boettke, Rosolino Candela, Daniel Nientiedt, David Harper, Anthony Andres, Stefan Kolev, Erwin Dekker, Sandra Peart, David Levy, Jimena Hurtado, Maria Pia Paganelli, Erik Matson y Richard Ebeling.

En “Menger’s precursors in the German subjective-value tradition and his advancements in the theory of wants and goods” publicado en *The Review of Austrian Economics*, 2023, vol. 36, pp. 217-245, David Harper y Anthony Andres continúan en la línea del artículo importante de Erich Streissler que mostró la influencia de los economistas alemanes en la obra de Carl Menger. Los autores se centran en Hufeland, Storch, Rau, Hermann, Mischler, Stein y Schäffle. Estos autores muestran la naturaleza subjetiva y procesal del nexo entre deseos y bienes, al igual que el planteamiento de Menger. Es decir, Carl Menger no surgió del vacío sino que se apoyó en estos autores alemanes. Menger combinó las ideas existentes sobre los deseos y los bienes en un marco novedoso, más coherente y productivo. De esta manera la obra de Menger constituye una importante síntesis que avanza ideas anteriores (especialmente de Hermann, Mischler y Schäffle) sobre los deseos, los bienes y su interacción; y su atención a la complementariedad de los bienes de consumo constituye un nuevo avance de la economía alemana.

En “Carl Menger on economic policy: “Exact laws,” institutional prerequisites, and economic liberalism” publicado en *The Review of Austrian Economics*, 2023, vol. 36, pp. 331-355, Richard Ebeling analiza las clases que Menger dio al príncipe heredero

Rudolf en 1876 y un monógrafo que Menger coescribió con Rudolf para la nobleza austriaca. En estos escritos se refleja la posición política de Menger. Menger defiende el individualismo económico y el mercado libre advirtiéndolo contra el paternalismo. Sin embargo, Menger no era un defensor del *laissez-faire* radical. Defiende algunas intervenciones estatales y sus propuestas para la gestión fiscal y burocrática del Estado no son muy austriacas de acuerdo con Ebeling.

En “Currency under War Communism: An example of Gresham’s Law?” publicado en línea en *Economic Affairs*, Cristóbal Matarán aplica la ley de Gresham al comunismo de guerra en la Unión Soviética. Hubo tres monedas. Los rublos imperiales eran atesorados por la población. Circularon los *kerenskys* emitidos por el gobierno transitorio. La moneda emitida por los bolcheviques no se utilizaba para intercambios ya que subió tanto que hubo una hiperinflación. El artículo describe no sólo el comunismo de guerra, sino también la revolución y como consecuencia del comunismo de guerra los bolcheviques se vieron obligados a introducir la Nueva Política Económica y permitir más mercado y propiedad privada.

En “The perils of lax economic policy: The case of Chile during the COVID-19 pandemic” publicado en *The Review of Austrian Economics*, Víctor I. Espinosa examina los efectos a corto y largo plazo de la laxa política económica en Chile durante la pandemia de COVID-19 y sus efectos para el desarrollo sostenible. Espinosa argumenta que la política económica activa o laxa generó un período de auge a corto plazo y un entorno recesivo a largo plazo. Muestra el autor cómo se distorsionó el sistema de precios y la asignación intertemporal de recursos, estimulando el consumo y el endeudamiento. Sostiene que la causa de la recesión han sido las políticas laxas y la incertidumbre generada por la política.

En “The Austrian School of Madrid” publicado en *The Review of Austrian Economics*, Vol. 36, pp. 61-79, 2023, Cristóbal Matarán explica el desarrollo de la escuela austriaca de economía en Madrid. Señala que el origen está en la defensa de la tesis doctoral de Joaquín Reig Albiol. Analiza tres generaciones de economistas austriacos en Madrid con el Profesor Jesús Huerta de Soto siendo clave en el desarrollo y la expansión de esta escuela. También analiza las

aportaciones de estos austriacos de Madrid y los temas que analizan. Con esta aportación de Cristóbal Matarán tenemos un documento importante sobre lo que algunos llaman “la nueva Viena”.

En “COVID 19: how coercive were the coercive measures taken to fight the pandemic” publicado en *European Journal of Law and Economics*, 2022, vol. 54, no. 1, pp. 1-4, Alain Marciano y Giovanni Battista Ramello se preguntan sobre la gravedad de las medidas COVID. Introducen un Special Issue en el *European Journal of Law and Economics* dedicado al Covid-19. Los artículos tratan el sistema bancario, aplican la teoría de Coase sobre las externalidades a esta crisis, utilizan la teoría de la elección pública para explicar las medidas y ponen en duda las restricciones a la libertad.

En “Entrepreneurship during a pandemic” publicado en *European Journal of Law and Economics*, 2022, vol. 54, pp. 83-105, Virgil Storr, Stefanie Haeffele, Jordan Lofthouse y Anne Hobson, argumentan que no se ha tomado en cuenta el papel crucial de los empresarios en la pandemia. Los empresarios tienen un papel clave en una pandemia para satisfacer las necesidades de los consumidores con bienes y servicios. También son claves en su papel como líderes en una comunidad. Los empresarios necesitan libertad para cumplir con esas funciones vitales.

En “On Coase and Covid-19” publicado en *European Journal of Law and Economics*, 2022, Vol. 54, 107-125, Darcy Allen, Chris Berg, Sinclair Davidson y Jason Potts, consideran que una crisis como la del COVID-19 implica externalidades negativas. Argumentan que Pigou trata las externalidades con regulaciones o impuestos, mientras Coase considera que con costes de transacción bajos y derechos de propiedad bien establecidas los interesados podrían negociar una solución al problema de las externalidades. En la crisis del COVID-19 los gobiernos emplearon el enfoque de Pigou mientras los autores señalan que el enfoque de Coase podría haber sido mejor.

En “Pandemics, economic freedom, and institutional trade-offs” publicado en *European Journal of Law and Economics*, 2022, Vol. 54, pp. 37-61, Vincent Geloso, Kelly Hyde e Ilia Murtazashvili analizan las instituciones que afectan a la “salud pública.” Argumentan que el comercio implica que unas enfermedades que dependen de la interacción de las personas se extiendan más,

mientras otras enfermedades que dependen más de la pobreza se reducen. Los beneficios de los incrementos en la riqueza generados por el comercio y la actividad económica reducen al largo plazo el impacto de enfermedades. Según los autores a largo plazo no se justifican las restricciones al comercio desde este punto de vista.

En “Political voice on monetary policy: Evidence from the parliamentary hearing of the European Central Bank” publicado en *European Journal of Political Economy*, 2022, Vol. 74, 102143, Federico Ferrara, Donato Masciandaro, Manuela Moschella y Davide Romelli analizan la rendición de cuentas del Banco Central Europeo en el Parlamento Europeo. El objetivo principal del Banco Central Europeo según los tratados es la llamada “estabilidad de precios.” Sin embargo, los parlamentarios consideran que el Banco Central Europeo debe ser también responsable de otros parámetros. Lo que más importa a los políticos es la tasa de desempleo de la que hacen responsable al Banco Central Europeo. Una vez más se pone de manifiesto que los tratados son una cosa, pero la realidad y cómo se interpretan en la práctica es otra.

En “Recommendations for Further Reading” publicado en *Journal of Economic Perspectives*, 2022, Vol. 36, no. 3, pp. 261-68, Timothy Taylor como siempre nos recomienda unas lecturas muy interesantes. Recomienda una serie de libros que tratan de la crisis del Covid-19, artículos sobre la neutralidad del dinero, entrevistas acerca del futuro de la econometría y otros temas, así como unos artículos para impulsar el debate.

En “Redistribution in Theory and Practice: A Critique of Rawls and Piketty” publicado en *Journal des Économistes et des Études Humaines*, 2019, pp. 1-9, Hannes Gissurarson analiza los enfoques de Rawls y Piketty para justificar la redistribución. La teoría de Rawls es Georgismo en personas en vez de en la tierra para conseguir que los más pobres estén mejor. Como Gissurarson apunta, es el capitalismo libre lo que consigue esto. Piketty se preocupa por los ricos y quiere confiscar sus riquezas, sin darse cuenta de que el capital desaparece muy rápido si no es utilizado para satisfacer los deseos de los consumidores. Ambos autores defienden un tipo de socialismo.

En “The Economic Effects of Long-Term Climate Change: Evidence from the Little Ice Age,” publicado en *Journal of Political*

*Economy*, 2022, vol. 130, no. 9, pp. 2275-2314, Maria Waldinger analiza los efectos económicos de la pequeña edad de hielo (1600-1850). Señala que fue un cambio climático gradual para el que dio tiempo de adaptarse. Se incrementó el comercio y se cambió el uso de la tierra. La caída de la temperatura afectó negativamente a la productividad de la agricultura y a la mortalidad.

En "Valuing the global mortality consequences of climate changes accounting for adaptation costs and benefits" publicado como *NBER Working Paper Series*, 27599, Tamma Carleton et al. intentan cuantificar los efectos de los cambios de clima en la mortalidad. Encuentran que temperaturas muy bajas y altas aumentan la mortalidad sobre todo de los ancianos. La mortalidad baja con rentas más altas y más adaptación al cambio del clima.

En "Present bias and externalities: Can government intervention raise welfare?" publicado en *Canadian Journal of Economics*, 2022, Vol. 55, no. 3, pp. 1480-1506, Christos Kotsogiannis y Robert Schwager, siguiendo la literatura sobre la economía conductual, argumentan que los consumidores tienen un sesgo para el presente, y minusvaloran el futuro. El gobierno, según los autores, podría aumentar el bienestar interviniendo cuando el sesgo para el presente es relativamente pequeño y hay externalidades negativas grandes a causa del comportamiento de los consumidores, como por ejemplo su comportamiento de ahorro.

En "The Financial Costs of the Portuguese Colonial War, 1961-1974: Analysis and Applied Study" publicado en *Revista de Historia Económica*, 2021, vol. 40, no. 2, pp. 243-272, Ricardo Ferraz estima los costes financieros de Portugal a causa de su guerra colonial (1961-1974). Considera que los costes fueron alrededor del 22% de los gastos públicos y el 3,1% del PIB. El artículo encuentra una relación positiva entre el gasto militar, la seguridad de las colonias y el crecimiento de Portugal.

En "How does fiscal austerity impact on poverty and inequality? The Spanish case" publicado en *Economía Política*, 2022, vol. 39, pp. 715-737, Campoy-Muñoz, Cardenete, de Miguel-Vélez y Pérez-Mayo analizan los efectos de las políticas de austeridad sobre la pobreza y la desigualdad en España. Los resultados del estudio empírico señalan que la consolidación fiscal puede conseguirse a través de un aumento de impuestos como el IVA o una reducción

de gasto público. Consideran que la consolidación fiscal a través de subidas de impuestos aumenta la desigualdad menos que una disminución del gasto público, pero aumenta la pobreza.

En “How the Digital Economy Challenges the Neoliberal Agenda: Lessons from the Antitrust Policies” publicado en *Journal of Economic Issues*, 2022, vol. LVI, no. 2, pp. 546-553, David Cayla compara las políticas anti trust de los ordo-liberales y de la escuela de Chicago como representantes de las dos escuelas principales del neoliberalismo. El autor afirma que la visión neo-liberal ya no es adecuada en una economía digital para el concepto de economía de plataforma. Considera la economía de plataforma no como parte del mercado sino como una alternativa al mercado que necesitaría una nueva concepción de la regulación estatal.

En “Ideology and monetary policy. The role of political parties in the European Central Bank’s parliamentary hearings,” publicado en *European Journal of Political Economy*, 2022, vol. 74, 102207, Nicolí Fraccaroli, Alessandro Giovannini, Jean-Francois Jamet y Eric Persson analizan las comparecencias parlamentarias del presidente del Banco Central Europeo en el Parlamento Europeo. Encuentran que las intervenciones de los miembros del parlamento europeo no están relacionadas con su ideología de derechas ni de izquierdas, sino con su opinión acerca de la centralización estatal europea.

Ha muerto Richard L. Stroup economista y medioambientalista, co-fundador del Property and Environment Research Center y autor de varios libros sobre el medioambiente, economía y escuela de la elección pública. Se ha publicado un “In Memoriam: Richard L. Stroup (1943-2021)” en *The Independent Review*, 2022, vol. 27, no. 1, pp. 141-144 escrito por Michael Munger y el discípulo de Stroup, Terry Anderson.

En “Macroeconomic Effects of Delayed Capital Liquidation” publicado en *Journal of the European Economic Association*, 2022, vol. 20, no. 4, pp. 1683-1742, Wei Cui examina los efectos macroeconómicos de una reversión de bienes de capital con un shock financiero. Los costes de liquidación hacen que las empresas no cierran, sino que siguen produciendo y endeudándose más para tener la opción de seguir adelante cuando las circunstancias mejoren. Sostiene el autor que el shock financiero aumenta el valor de esta

opción que retrasa más la liquidación, provocando que se mantenga la mala inversión de capital.

En “Monetary Policy Responses to Covid-19: A Comparison with the 2008 Crisis and Implications for the Future of Central Banking” publicado en *Review of Political Economy*, Matheus Grasselli argumenta que las respuestas de los bancos centrales frente al Covid han sido más rápidas y mayores que las llevadas a cabo frente a la crisis financiera de 2008. Grasselli explica en detalle las políticas monetarias no convencionales de los principales bancos centrales. Los bancos centrales bajaron los tipos de interés y actuaron como prestamistas de última instancia, y empezaron a comprar activos masivamente. El autor señala que la normalización de la banca en la sombra desde la crisis financiera y la expansión del papel de los bancos centrales en la economía, facilitaron en la crisis del Covid-19, que los bancos centrales apoyaran a sectores no-financieros. El autor recomienda una banca con reservas del cien por cien.

En “Demagogues and the Fragility of Democracy” publicado en *American Economic Review*, 2022, vol. 112, no. 10, pp. 3331-66, Dan Bernhardt, Stefan Krasa y Mehdi Shadmehr analizan los efectos de demagogos sobre la estabilidad de la democracia. Definen un demagogo como un político que se refiere a los intereses a corto plazo de los votantes utilizando políticas de consumo y no de inversión. Votantes pobres y jóvenes son atraídos por los demagogos y otros políticos se ven forzados a seguir su discurso. Esta competencia demagoga puede destruir la democracia cuando el stock de capital cae debajo de un nivel crítico y resulta en una espiral negativa con más consumo de capital.

En “The money creation process: A theoretical and empirical analysis for the United States” publicado en *Metroeconomica*, 2019, vol. 79, pp. 552-586, Matteo Deleidi y Enrico Sergio Levrero analizan los dos puntos de vista acerca de la creación del dinero: el dinero endógeno y el dinero exógeno. La teoría del dinero exógeno considera que la masa monetaria está determinada por las autoridades monetarias, es decir, el banco central, por cambios en la base monetaria. La teoría del dinero endógeno relacionada con la escuela bancaria considera que los bancos comerciales son los que determinan la creación del dinero y la masa monetaria. Este

enfoque pone énfasis en la liquidez. Los autores efectúan un análisis econométrico y sostienen que la masa monetaria está determinada de forma endógena por la actividad prestataria de los bancos comerciales y el BIP nominal.

En “The natural yield curve: its concept and measurement” publicado en *Empirical Economics*, 2018, vol. 55, pp. 551-572, Kei Imakubo, Haruki Kojima y Jouchi Nakajima extienden el concepto de la tasa de interés natural a una curva de rendimientos natural. Consideran que cuando la curva de rendimientos existente es igual a la curva de rendimientos real el output gap converge a cero. Los autores hacen un análisis empírico donde calculan diferencias entre la curva de rendimiento existente y la curva de rendimientos real como consecuencia de las políticas extraordinarias después de la crisis financiera para Japón.

En “The Price ain’t right? Hospital prices and health spending on the privately insured” publicado en *The Quarterly Journal of Economics*, 2019, pp. 51-107, Zack Cooper, Stuart Craig, Martin Gaynor y John van Reenen analizan los precios de servicios médicos en hospitales en los EEUU. Consideran que la estructura del mercado tiene una gran influencia en los precios. Cuanta más concentración hospitalaria, mayores son los precios según los autores.

En “The Protestant ethic and entrepreneurship: Evidence from religious minorities in the former Holy Roman Empire,” publicado en *European Journal of Political Economy*, 2018, 51, pp. 27-43, Luca Nunziata y Lorenzo Rocco investigan los efectos del protestantismo y catolicismo sobre la decisión de hacerse empresario en regiones del sacro imperio romano. Su análisis econométrico sostiene que el protestantismo aumenta la probabilidad de hacerse empresario un 5 %.

En “The rise of public schooling in nineteenth-century Imperial Austria: Who gained and who paid?” publicado en *Clometrica*, 2019, vol. 14, pp. 367-403, Tomas Cvreck y Miroslav Zajicek sostienen que en el caso de Austria el desarrollo económico no tenía un gran impacto en la escolarización. No hubo una demanda grande por parte de la población. Más bien la expansión de la escolarización fue impulsada por el Estado.

En “The Schumpeterian role of banks: Credit reallocation and capital structure” publicado en *European Economic Review*, 2020,

vol, 121, 103349, Christian Keuschnigg y Michael Kogler argumentan que el papel de los bancos es quitar financiación a empresas con malas expectativas y dar la financiación a empresas que tienen éxito. Los bancos necesitan capital regulatorio para protegerse de las pérdidas a causa de la liquidación de malas inversiones. Para economizar este capital los bancos tienden a reducir sus pérdidas financiando empresas con malas expectativas.

En “Today’s economic history and tomorrow’s scholars” publicado en *Cliometrica*, 2020, vol. 14, pp. 169-180, Matthew Jaremski investiga la importancia y evolución de artículos sobre historia económica. Señala la importancia de la historia económica. Se publican en las mejores revistas investigaciones acerca de historia económica, y se utilizan para enseñar en asignaturas de historia económica.

En “Toward an evolutionary theory of human capital” publicado en *Journal of Evolutionary Economics*, 2019, vol. 29, pp. 1017-1035, Carolina Cañibano y Jason Potts proponen una teoría de capital humano evolucionista. La teoría ortodoxa considera que el conocimiento es capital humano. Una teoría evolucionista del capital humano representa el capital humano como parte de una red de conocimiento y la evolución económica como un cambio en esta red.

En “Two Harvard economists on monetary economics: Lauchlin Currie and Hyman Minsky on financial systems and crises” publicado en *Journal of Post Keynesian Economics*, 2019, vol. 42, no. 3, pp. 487-501, Ivan Velasquez considera una visita de Hyman Minsky a Bogotá dónde se encontró con Lauchlin Currie. El artículo compara las posiciones de Currie y Minsky sobre teoría monetaria y especula que podría haber sido discutido en Bogotá entre los dos.

En “Un soplo de Marx y un aire de socialismo en Marshall” publicado en *Iberian Journal of the History of Economic Thought*, 2018, vol. 5, no. 2, pp. 113-132, Fernando Méndez Ibisate investiga la posición de Alfred Marshall acerca del movimiento obrero y la cuestión social. El autor quiere saber si Marshall tenía posiciones socialistas. Llega a la conclusión que se puede considerar a Marshall como intervencionista.