

*Sugerencias
de nuevas lecturas*

En «The Dog That Did Not Bark: The Curious Case of Lloyd Mints, Milton Friedman, and the Emergence of Monetarism» publicado en *History of Political Economy*, 2021, Vol. 53, No. 4, pp. 633-672, Harris Dellas y George Tavlas analizan la vida y obra del economista de la escuela de Chicago Lloyd Mints. Señalan que su figura y su influencia han sido infravalorado y que ha tenido mucha influencia en Milton Friedman y la emergencia del monetarismo.

En «Peregrination of a Corporatist Economist: Francois Perroux's Travels in Fascist Europe» publicado en *History of Political Economy*, 2021, Vol. 53, No. 4, pp. 745-781, Nicole Brisset y Raphael Fevre nos cuentan la historia del economista francés Francois Perroux que viajaba por y vivía en los países fascistas europeos en la década de los años 30 del siglo pasado. Perroux condenaba el fascismo italiano y alemán. Pero le gustaba el corporativismo nacional y católico que veía en Austria y Portugal. Cabe mencionar que Perroux se formó en el seminario de Mises en Austria.

En «Private Property Rights, Dynamic Efficiency and Economic Development: An Austrian Reply to Neo-Marxist Scholars Nieto and Mateo on Cyber-Communism and Market Process» publicado en *Economies*, 2021, 9, 165, William Hongsong Wang, Victor Espinosa y José Antonio Peña Ramos presentan una respuesta al argumento neo-marxista de Nieto y Mateo que argumentan que el ciber-comunismo es una alternativa viable. Nieto y Mateo argumentan que gracias a las nuevas tecnologías de comunicación la planificación estatal sin derechos de propiedad es viable. Wang, Espinosa y Peña Ramos demuestran que el ciber-comunismo es incompatible con la eficiencia dinámica y rebatan los argumentos neo-marxistas.

En «Ciberplanificación, propiedad privada, y cálculo económico» publicado en *Revista de Economía Institucional*, 2021, Vol. 23, No. 45, pp. 163-183, y reproducido como Documento en el presente número 2. Procesos de Mercado en las páginas 439 a 462. Victor Espinosa defiende el argumento de la imposibilidad del cálculo económico en el socialismo contra el argumento de Maxi Nieto que mantiene que el ciber-comunismo sería una alternativa para resolver el problema del cálculo económico en el socialismo. Espinosa demuestra los problemas metodológicos de Nieto y que el análisis de Nieto es superficial y nada nueva. Se mantiene correcto el teorema austriaco de la imposibilidad del cálculo económico en el socialismo.

En «Waning Immunity and the Second Wave: Some Projections for SARS-CoV-2,» publicado en *AER: Insights*, 2021, Vol. 3, No. 3, pp. 321-338 Chryssi Giannitsarou, Stephen Kissler, y Flavio Toxvard, aplican un instrumentario matemático para analizar las olas de COVID-19. Calculan una política óptima de la distancia social dependiendo del tiempo que dure la inmunidad.

En «A Simple Planning Problem for COVID-19 Lock-down, Testing, and Tracing,» publicado en *AER: Insights*, 2021, Vol. 3, No. 3: 367-382, Fernando Alvarez, David Argente y Francesco Lippi intentan calcular una política óptima en respuesta al COVID-19 minimizando los costes económicos del confinamiento. Consideran que la política óptima consiste en un confinamiento de casi la mitad de la población después de un mes del comienzo de la epidemia durando cuatro meses. El problema fundamental de todos estos intentos de calcular políticas óptimas es que los costes y la utilidad son conceptos subjetivos que prohíben una comparación interpersonal.

En «Ludwig von Mises as a Feminist Economics» publicado en *The Independent Review*, 2021, Vol. 26, No. 2, pp. 243-262, Vicente Moreno Casa analiza la relación entre Ludwig von Mises y la economía feminista. Muestra que Mises no sólo siempre trató las mujeres bien y apoyó su lucha para la libertad, sino también consideraba que la propiedad privada y el contrato de matrimonio eran esencial para la liberación de las mujeres. Moreno Casas considera que la praxeología es compatible con la economía feminista y que la economía feminista podría converger con la escuela austriaca en un futuro.

En «The Bureaucratic Bourgeoisie: How the Soviet Union Lost Faith in State-Led Economic Development» publicado en *History of Political Economy*, (2019), suppl. anual, pp. 231-251 Chris Miller cuenta la historia del ayuda al desarrollo de la unión soviética. En los años 50 y 60 la unión soviética ayudó considerablemente a países descolonizados que introdujeron el socialismo en África. Pensaron que introduciendo dinero ruso en estos países se podría industrializar a través de la planificación del estado. Luego se dieron cuenta de los problemas de las burocracias y cambiaron la estrategia. Dejaron de tener fe en la industrialización estatal y dejaron de enviar grandes ayudas.

En «Salvador Allende's development policy: Lessons after 50 years» publicado en *Economic Affairs*, 2021, 41, pp. 96-110, Victor Espinosa analiza la política de desarrollo de Salvador Allende en Chile. Muestra que la planificación central llevó a resultados desastrosos en Chile. El socialismo de Allende era un fracaso total; algo que no puede sorprender a los economistas austriacos.

En «Wealth in Spain, 1900-2017: A Country of Two Lands» publicado en *Economics Journal*, 2020, 131, pp. 129-155, Miguel Artola Blanco, Luis Bauluz y Clara Martínez-Toledano analizan la riqueza nacional española de 1900-2017. La ratio de riqueza y renta tiene forma de J y llegó a su máximo en 2007 con la burbuja inmobiliaria. Aportan datos estadísticos acerca del crecimiento de los precios de activos en España.

En «Can central banks run out of ammunition? The role of the money-equities-interaction channel in monetary policy», publicado en *Economics Affairs*, 2021, 41, pp. 21-37, Tim Congdon ataca el argumento que los bancos centrales se hayan quedado sin balas por los tipos de interés cerca de cero o una trampa de liquidez keynesiana. Argumenta que los bancos centrales pueden aumentar hasta el infinito la masa monetaria, aunque los tipos están en cero y así causando una inflación de los precios de los activos. El autor sostiene que el aumento del precio de la renta variable impulsa la demanda agregada y la producción.

En «The fiscal and monetary response to COVID-19: What the Great Depression has – and hasn't – taught us» publicado en *Economic Affairs*, 2021, 41, pp. 3-20, George Selgin analiza la política monetaria y fiscal en consecuencia del COVID-19. Dice que aunque la respuesta de la Fed ha sido más agresiva que en la Gran Depresión la caída de velocidad de dinero ha compensado el incremento de reservas y que los precios forward de los bonos indican una inflación debajo del 2%. Selgin argumenta que la Fed puede frenar la inflación subiendo el tipo de interés a las reservas que paga a los bancos.

En «The Mystery of Modern Monetary Theory» publicado en *Economic Affairs*, 2021, 41, pp. 162-174 Joakim Book reseña el libro de Stephanie Kelton con el título *The Deficit Myth: Modern Monetary Theory and How to Build a Better Economy*. Kelton es una de las defensoras más destacadas de la MMT. Book muestra la inconsistencias, contradicciones y falacias de la MMT en su reseña.

En «The Struggle over Structural Adjustment: Socialist Revolution versus Capitalist Counterrevolution in Yugoslavia and the World» publicado en *History of Political Economy*, 2019, suplemento annual, pp. 254-276 Johanna Bockman analiza la historia del término «structural adjustment». Muestra que la economía neoclásica no estaba en contra del socialismo sino era parte de él. Menciona a los austriacos en el debate sobre el socialismo y el ajuste estructural sin entender bien su argumento. Sostiene que se puede llegar a una globalización real utilizando las políticas de ajuste estructural parecidas a las efectuados en Yugoslavia. La autora habla de una contra revolución capitalista.

George Tavlas del Banco Central de Grecia reseña el libro de Thomas Humphrey y Richard Timberlake *Gold, the Real Bills Doctrine, and the Fed: Sources of Monetary Disorder, 1922-1938* publicado por el Cato Institute. La reseña se encuentra en *History of Political Economy*, 2019, suplemento annual, pp. 172-177. Humphrey y Timberlake argumentan en su libro que la Gran Depresión no hubiera ocurrido con un patrón oro clásico que existía antes de 1914. Se concentran en la restricción de la expansión monetaria a partir de 1929 de la Fed como error principal mientras el error principal era la expansión en la años 20. Humphrey y Timberlake dicen también que el problema principal era la adaptación de la teoría de las letras reales por parte de la Fed dado que esa teoría es procíclica y tiene varios problemas. Primero, el precio de las mercancías no es independiente del descuento de las letras reales, sino cuanto más letras se descuentan más alto será el precio y el valor descontable sube. Segundo, no hay una distinción clara entre producción y especulación, como mantiene la doctrina de las letras reales que considera que el descuento de letras es legítimo porque financia producción y el descuento de acciones no es legítimo porque financia especulación. Las dos pueden financiar producción real y crear valor real.

En «Realities of Formalization: How Soviet Scholars Moved from Control Engineering to the General Theory of Choice» publicado en *History of Political Economy*, 2020, 52, pp. 270-293, Ivan Boldyrev analiza el papel de los ingenieros soviéticos en planificar la economía. Destaca que hay varias fases de planificación que era formalizada y matemática. Señala que la economía matemática desarrollada para formalizar la teoría general de elección era cada vez más sofisticada.

Beerli, Andreas, Jan Ruffner, Michael Siegenthaler, and Giovanni Peri en «The Abolition of Immigration Restrictions and the Performance of Firms and Workers: Evidence from Switzerland» publicado en *American Economic Review*, 2021, Vol. 111, No. 3, pp. 976-1012, ofrecen un análisis empírico en la inmigración Europea hacia Suiza. Hay muchos trabajadores extranjeros que vienen a Suiza para trabajar, la mayoría con formación alta. Muestran que la reforma de liberalización de inmigración incrementó los salarios de los propios suizos, porque crecieron las empresas suizas incrementando su productividad y innovación.

En «Assessing the Impact of Central Bank Digital Currency on Private Banks» publicado en *The Economic Journal*, 2021, Vol. 131, No. 634, p. 525-540, David Andolfatto investiga el impacto de monedas digitales públicas para el sector bancario. Considera que no será malo para la capacidad de expansión crediticia de los bancos. Cree que no pondría en peligro la estabilidad financiera.

Harris Dellas y Dirk Niepelt investigan como las medidas de austeridad y reformas afectan la posibilidad de los Estados para endeudarse en su artículo «Austerity,» publicado en *The Economic Journal*, 2021 Vol. 131, No. 634, pp. 697-712. Los autores utilizan el case de Grecia en 2015 para ilustrar las problemas de un gobierno en atraer compradores de la deuda pública cuando no se sabe bien si va a querer pagar su deuda. Reformas y austeridad son señales para los acreedores de que el gobierno tiene la intención de pagar la deuda.

En «The Cost of Human Capital Depreciation During Unemployment,» publicado en *The Economic Journal*, 2021, Vol. 131, No. 634, pp. 827-850, Lien Laureys argumenta que hay una externalidad positiva cuando se contrata un trabajador, dado que haya una depreciación del capital humano en el paro que es prevenido gracias a la contratación. Dado que el empresario no toma en cuenta esa externalidad positiva la creación de empleo es demasiado baja desde el punto de vista social. Sostiene que la intensidad de esta externalidad varia durante el ciclo económico. Basta decir que toda interacción humana tiene el potencial de tener externalidades positivas y no existe un punto óptimo social científico.

En el *Cato Policy Report*, 2021, Vol. XLIII, No. 2, pp. 5-8, Meira Kohn cuenta como se convirtió en un liberal: «How I became a Li-

bertarian». Ingresó voluntariamente en un Kibutz y la experiencia le enseñó que incluso el socialismo voluntario no le gustó. Se dio cuenta de que más igualdad no hace más feliz. Había resentimiento, aunque las diferencias materiales eran muy pequeñas. Además sostiene que no sólo es importante lo que se recibe sino también porque y como se recibe, por propio esfuerzo o dado por la voluntad de una agencia central. Luego se dio cuenta de que los incentivos son importantes, y que al final se quedaron en el Kibutz solo los santos y los perezosos.

En «The Origins and Political Persistence of COVID-19 Lockdowns» publicado en *The Independent Review*, Vol. 25, no. 4, pp. 503-520, Phillip Magness y Peter Earle analizan las causas y duración de los confinamientos durante la crisis del COVID-19. Muestran que los confinamientos eran basados en modelos epidemiológicos erróneos del Imperial College London. Las predicciones de estos modelos eran muy equivocadas y, de hecho, argumentan los autores no existen pruebas de la efectividad de los confinamientos a la hora de frenar las infecciones. Suponiendo que los confinamientos eran un error político los autores se preguntan porque este error no es rectificado y concluyen que los políticos no quieren admitir su error. Además, quieren aparecer pro-activos, hay la falacia de los costes perdidos y otros sesgos cognitivos que impiden la rectificación del error.

En «Economics, COVID-19, and the Entangled Political Economy of Public Health» publicado en *The Independent Review*, Vol. 25, no. 4, pp. 489-501, Richard Wagner analiza como se utiliza el conocimiento científico en la crisis del COVID-19 para conseguir fines políticos. Sostiene que muchas políticas públicas están basadas en datos erróneos y estadísticas manipuladoras.

En «Automatons or Individuals? Voluntary Responses to COVID-19-Related Epidemic Externalities», publicado en *The Independent Review*, Vol. 25, no. 4, pp. 551-567, Byron Carson III se dedica a analizar el argumento de que los individuos no toman en cuenta los costes externos cuando se infectan con un virus y tampoco los beneficios externos de medidas de prevención. Carson muestra que los individuos responden a epidemias voluntariamente cambiando su comportamiento y tomando voluntariamente medidas de prevención. Los individuos imaginan también nuevas medidas

de forma creativa para enfrentarse a la enfermedad. Muestra como los individuos en los EEUU cambiaron su comportamiento de forma voluntaria bajando el número de fallecidos.

En «The Long-Term Consequences of Free School Choice» *Journal of the European Economic Association*, 2021, Vol. 19, No. 3, pp. 1734-1781, Victor Lavy analiza los efectos a largo plazo de un programa de elección libre de estudiantes con desventajas en Israel. Poder elegir el colegio de la educación primaria libremente incrementó los resultados, en términos de educación, mercado laboral y renta.

En el *Journal of Post Keynesian Economics*, 2021, Vol. 44, No. 44, No. 2, pp. 302-314 «Rethinking the theory of money, credit, and macroeconomics: a review essay» Steven Pressman reseña la obra post keynesiana *Rethinking the Theory of Money, Credit, and Macroeconomics: A New Statement for the Twenty-First Century* de John Smithin. Esta obra es recomendada para todos que quieren una presentación actual de la teoría post keynesiana con sus conexiones a la Modern Monetary Theory.

En «Entrepreneurs and Uncertainty: Max Weber and the Sociology of Economic Action» publicado en *Review of Political Economy*, 2020, Vol. 32, No. 2, pp. 149-162, Stephen D. Parsons muestra como Max Weber en su obra principal «Economía y Sociedad» está muy influido por ideas de economistas austriacos, por ejemplo, en la teoría del empresario y la incertidumbre. Weber argumenta que una economía monetaria permite evaluar las posibles consecuencias de diferentes acciones de una forma más racional. Utiliza este argumento para criticar la planificación central. Se aprecia la similitud con el argumento de Mises acerca de la imposibilidad del cálculo económico en el socialismo.

En «Banking Crises without Panics» publicado como *NBER Working Paper* No. 26908, 2020, Matthew Baron, Emil Verner, Wei Xiong analizan históricamente crisis bancarias. Investigan periodos con caídas en el capital bancario. Destacan que no siempre causan un pánico bancario, pero resaltan que los pánicos bancarios son consecuencias de pérdidas anteriores en el capital bancario. Destacan que las crisis bancarias tienen efectos negativos graves sobre el crecimiento económico incluso cuando no haya un pánico bancario. Ofrecen una lista cronológica de crisis bancarias basadas en pérdidas en el capital bancario.

Introduciendo un simposio, en «The political economy of the COVID-19 pandemic» publicado en *Southern Economic Journal*, 2021, 87, pp. 1090-1106, Peter Boettke y Benjamin Powell argumentan que la políticas frene al COVID-19 no son consistente con la economía de bienestar estándar. Argumentan que hay que analizar los incentivos y la información que tienen políticos y votantes igual que las instituciones que llevan a estos incentivos y esta información para poder explicar estas políticas.

En «Economic lessons for COVID-19 pandemic policies» publicado en *Southern Economic Journal*, 2021, 87, pp. 1064-1089, Kip Viscusi sostiene que hay que considerar los costes y los beneficios de las políticas frente al COVID-19. Para hacer eso es esencial calcular el valor estadístico de una vida humana para gente mayor. El valor estadístico de la vida humana se estima a través de datos del mercado laboral calculando el trade-off entre riesgos laborales pequeños e incremento de salarios. Recomendamos una política de información objetiva y creíble para que se pueda evaluar los riesgos.

En «Externality and COVID-19» publicado en *Southern Economic Journal*, 2021, 87, pp. 1107-1118, Peter Lesson y Louis Rouanet sostienen que las externalidades negativas de enfermedades infecciosas son más limitadas en una economía de mercado de lo que se suele pensar normalmente por varias razones. Primero, en comparación con otros ejemplos de externalidades como la polución de una fábrica los comportamientos que causan externalidades se autolimitan dado que aumentan el riesgo para la propia persona. Segundo, dado que en una economía de mercado los sitios son propiedad privada los dueños regulan el comportamiento de los clientes y estos tienen un riesgo contractual residual. Así están internalizados los costes de la interacción social. Tercero, el coste social de externalidades de enfermedades infecciosas es reducido dado que en una economía de mercado los agentes buscan los métodos más baratos para reducir el riesgo de infección, por ejemplo, a través de un distanciamiento social en vez de un confinamiento.

Nicolás Cachanosky, Bryan Cutsinger, Thomas Hogan, William Luther, Alexander Salter en «The Federal Reserve's response to the COVID-19 contraction: An initial Appraisal» publicado en *Southern Economic Journal*, 2021, 87, pp. 1152-1174, ofrecen un análisis de la política de la Reserva Federal frente a la crisis de COVID-19. Eva-

lúan los nuevos programas de préstamos del banco central. Dicen que se reiniciaron muchos programas de la crisis financiera y se incrementó mucho la liquidez. Hubo también programas de colocación de crédito y consideran que estos programas para colocar el crédito, por ejemplo en empresas pequeñas, se asemejó a la política fiscal y fue imprudente.

En «The Economic Impact of COVID-19 from a global perspective» publicado en *Contemporary Economics*, Vol. 15, No. 1, Alam Khan Nadeem Kahn y Muhammad Shafiq intentan de cuantificar los efectos económicos de la crisis de COVID-19 considerando deudas, crecimiento económico, inversiones etc. Analizan opciones para reducir la elevada deuda estatal.

En «Covid-19, Seignorage, Quantitative Easing and the Fiscal-Monetary Nexus» publicado en *Comparative Economic Studies*, 2021, Vol. 63, pp. 181-199, Alex Cukierman señala que el señoreaje directo, es decir que el gobierno produzca directamente nuevo dinero o dé instrucciones al banco central produciéndolo normalmente no es considerado una opción dada las experiencias aparentemente buenas con la independencia de los bancos centrales. En la crisis del COVID-19 los estados han aumentado sus déficits y deudas financiadas por un quantitative easing que ha permitido a los bancos centrales mantener su independencia y control. El autor argumenta que ahora la inflación no es un problema y se podría temporalmente hacer un señoreaje dadas las circunstancias excepcionales del COVID-19.

EVALUADORES

Han actuado como evaluadores del volumen XVIII de la revista *Procesos de Mercado* los siguientes especialistas, cuyos esfuerzos, dedicación y consejos para mejorar los originales recibidos son especialmente agradecidos.

- | | |
|----------------------------------|-------------------------------|
| — Petra Träg | — Joaquín Pérez Cano |
| — Bernardo Ferrero | — Dr. Rafael García Iborra |
| — Patrick Reimers | — Dr. León Gómez Rivas |
| — Dr. Miguel Anxo Bastos Boubeta | — Dr. Joaquín Azpitarte |
| — Dr. Daniel Rodríguez Carreiro | — Dr. Gabriel Zanotti |
| — Dr. David Sanz Bas | — Andreas Kramer |
| — Dr. Cristóbal Matarán | — Christopher Guzelian |
| — Dr. Leef Dierks | — Ferre Clabau |
| — Theresa Kammel | — Emérito Quintana Pelayo |
| — Vincent Wolters | — Luis Alfonso López |
| — Tudor Smirna | — Adrián Ranier |
| — Luis Torras | — Dr. Víctor Espinosa Loyola |
| — Dr. William Hondson | — Leonidas Zelmanovitz |
| — Edward Fuller | — Alfonso Díaz Vera |
| — Dr. Christoph Klein | — Jaime Hernán Pérez Aguilera |
| — Bernardo Macías | |
| — Dra. Tatiana Macías Muentes | |

